

Programme de formation collective et/ou individuelle à destination des chefs et créateurs d'entreprise

«L'ENTREPRISE ET L'EXERCICE LEGAL DE SES RELATIONS COMMERCIALES»

OBJECTIFS:	Public concerné
<p>La vie d'un chef d'entreprise, et chaque jour pleine de préoccupations, notamment dans toutes ses relations contractuelles.</p> <p>Cette formation, a pour but de sensibiliser tous les entrepreneurs, allant de l'auto entrepreneur jusqu'au PDG de la multinationale, et ainsi de se rapprocher de la réglementation du commerce et ainsi de se prémunir de tous contentieux liés aux échanges commerciaux.</p>	<p>Toutes personnes dirigeant ou désirant créer une structure, commerciale, artisanale, libérale, ou associative</p> <p>Nombre maximum de stagiaires par session : de 1 à 15</p>
<p>PROGRAMME COLLECTIF</p> <p>LES CONTRATS COMMERCIAUX – DUREE : 10H</p>	<p>Animation de l'enseignement</p> <p>QUARTA ROBERTO</p> <p>Ancien Collaborateur en cabinet d'avocats</p> <p>Expert conseil en création reprise d'entreprise</p> <p>Prestataire d'expertise spécialisées « NACRE »</p> <p>Spécialisé en droit des affaires et droits des sociétés</p> <hr/> <p>MOYENS PEDAGOGIQUES</p> <p>Supports numérique</p> <p>Supports papier</p> <p>Exercices de mise en situation</p> <hr/> <p>POSSIBILITE DE PRISE EN CHARGE DANS LE CADRE D'UN DIF</p> <hr/> <p>DUREE MOYENNE</p> <p>2 heures / THEMES</p> <p>DUREE TOTALE :</p> <p>22 heures</p> <p>SOIT</p> <p>Effectuée/ demi journée de : 4 heures</p> <hr/> <p>TARIFS :</p> <p>80 EUROS TTC/Heure (COLLECTIF ET INDIVIDUEL)</p> <p>Coût total : 1872,12€</p> <p>Sanction :</p> <p>Remise d'une attestation de suivi de stage</p>
<p><u>L'ELABORATION D'UN CONTRAT COMMERCIAL :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Les conditions pour l'élaboration d'un contrat, • Les conditions à la formation d'un contrat, • La recherche du consentement, • La révélation de la nullité d'un contrat, • La résolution d'un contrat, • Le contrat ne lie pas le juge, • L'identification des parties désignées au contrat, <p><u>LA PRESENTATION DU CONTRAT :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • La table des matières, les annexes, l'ordre de préséance, • Contenu de l'exposé, les parties générales et techniques, les différentes obligations naissantes, • Les modifications pouvant être apportées au contrat, • La jurisprudence fait loi, <p><u>LES DIFFERENTS TYPES DE CONTRATS :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Les contrats de prestations de services, • Les contrats de sous traitance, • L'exécution de ces dits contrats 	
<p>LES CONDITIONS GENERALES DE VENTE (CGV) DUREE : 6 heures</p>	
<p><u>EXPLICATION DES TERMES COMMERCIAUX</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • A quoi servent vos CGV, • Application des Conditions Générales de Vente, • L'offre et la commande, • Le prix, • Le paiement, • Le délai, • La réserve de propriété, • Les garanties pouvant être incluses (selon le secteur d'activité), • Responsabilités et limites, • Résolution de la vente • Exposition des litiges, • Droit applicable, 	
<p>PROGRAMME INDIVIDUEL</p>	
<p>ELABORATION DE VOS CGV EN ENTRETIEN INDIVIDUEL => PRIX 171,46€(durée : 2 heures)</p> <p>ELABORATION OU RELECTURE ET VALIDATION DE VOS STATUTS JURIDIQUES => PRIX : 249,20€(durée : 2 heures)</p> <p>ELABORATION DE VOS CONTRATS COMMERCIAUX => PRIX 171,46€(durée : 2 heures)</p>	<p>Ce programme de formation peut être pris en charge par votre OPCA</p>